

Tendencias en la industria

número
63

AÑO 13

2010

No. 63

REVISTA CORPORATIVA

\$40.00



CRECIMIENTO ACELERADO EN MÉXICO

MÉXICO

SE HA CONVERTIDO EN EL PAÍS
NÚMERO **UNO** A NIVEL MUNDIAL,
COMO RECEPTOR DE INVERSIÓN
EN EL SECTOR **AEROESPACIAL**

BOMBARDIER



“2010 un año de
reestructuración y retos,
2011 listos para
exceder expectativas”



ECKERLE
GRUPPE

Siempre una solución



editorial

número
63

LA FUERZA DE LA RECUPERACIÓN.

Los grandes desajustes en el comercio global, el elevado desempleo y los movimientos bruscos en las divisas, tienen causas macroeconómicas. Las nuevas medidas adoptadas entre noviembre de 2009 y octubre de 2010, abarcan cerca del 1.2 por ciento de las importaciones del mundo, especialmente en metales básicos, maquinaria y equipo de transporte. Se estima que el comercio mundial (medido según volúmenes de exportación) aumentaría 13.5 por ciento este año a pesar de una desaceleración en el crecimiento en los meses recientes.

El comercio mundial recuperó sus niveles previos a la crisis a mediados de este año, tras una contracción récord de 12 por ciento en 2009. Pero la recuperación económica no ha sido lo suficientemente fuerte, como para tener un impacto considerable en los niveles de desempleo en varios países, donde el consenso sobre la apertura hacia el mercado y la inversión fue puesto en duda ante el crecimiento de la desocupación. La recuperación seguiría siendo impulsada, por los países en desarrollo como China, India y Brasil, que han contribuido con más de la mitad de la expansión global desde finales del 2009. Aún así la debilidad de los países desarrollados, incluyendo un crecimiento bajo en Estados Unidos y crisis en la periferia europea, está golpeando la recuperación global y generando riesgos sobre la estabilidad económica.

Dirección General
GABRIELA RODRÍGUEZ ARJONA

Subdirección
ANDREA GABRIELA RAMÍREZ

Dirección Jurídica
RAFAEL SOLORIO MENDOZA

Gerencia Comercial
DAVID SERAFIN

Colaboración
VERÓNICA ALATORRE
ANDREA G. RAMÍREZ
AUREA GARCÍA
NORMA MARTÍNEZ

contenido

- 2 TTD MÉXICO : 2010 UN AÑO DE REESTRUCTURACIÓN Y RETOS, 2011 LISTOS PARA EXCEDER EXPECTATIVAS.**
- 6 ENGEL : INAUGURA CENTRO TÉCNICO EN QUERÉTARO.**
- 9 GETRAG : CRECIMIENTO ACELERADO EN MÉXICO.**
- 14 BOMBARDIER : MÉXICO SE HA CONVERTIDO EN EL PAÍS NÚMERO UNO A NIVEL MUNDIAL, COMO RECEPTOR DE INVERSIÓN EN EL SECTOR AEROSPAIAL.**
- 16 SEDESU : SE CONFORMA NUEVO CLUSTER BIOTECNOLÓGICO.**
- 18 ELAY : CELEBRA SU X ANIVERSARIO LA CONSOLIDACIÓN DE UN SUEÑO.**
- 20 ECKERLE GRUPPE : SE CERTIFICA.**

EN LA INDUSTRIA TENDENCIAS REVISTA CORPORATIVA es una publicación propiedad de TENDENCIAS EN LA INDUSTRIA, S.A. DE C.V. TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS. Capuchinas No. 205 P.B. Col. Carretas C.P. 76050 Querétaro, Qro. Tel (442) 183-12-16. Publicación bimestral. CERTIFICADO DE RESERVA DE DERECHOS AL USO EXCLUSIVO 04-2008-022617405400-102 CERTIFICADO DE LICITUD DE TITULO Y LICITUD DE CONTENIDO EN TRÁMITE. SE PROHIBE LA REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL DE ESTA REVISTA SIN EL PERMISO ESCRITO DE SU EDITORA. LOS ARTICULOS FIRMADOS SON RESPONSABILIDAD DE LOS AUTORES Y NO NECESARIAMENTE EL PUNTO DE VISTA DE ESTA EDITORIAL.

“**2010** un año de reestructuración y retos, **2011** listos para exceder expectativas”



TOLEDO TOOL AND DIE, es una empresa metalmeccánica dedicada a la fabricación de piezas Troqueladas para el Sector Automotriz, con más de 70 años de experiencia. Su oficina matriz se localiza en Toledo, Ohio en los Estados Unidos. En México comenzó actividades hace cinco años en el Parque Industrial Querétaro.

Por: Verónica Alatorre

Tras una intensa reestructuración definida por el Presidente de la compañía el Ing. Tony Kujawa III que inició apenas en agosto de éste año, ya se ven los frutos de las nuevas políticas implantadas en la empresa, pero sobretodo resalta el liderazgo de una nueva dirección que busca, con objetivos muy claros llevar a la empresa a posicionarse como una de las más importantes Troqueladoras establecidas en nuestro país.

En entrevista exclusiva para Tendencias en la Industria el Director General de TTD México Ingeniero Graham Allport comenta, "Iniciamos esta nueva etapa con planes muy agresivos de expansión en el mercado mexicano. En los meses recientes TTD MÉXICO, ha tenido un incremento en toda la operación, que registra un crecimiento exponencial en las ventas en un nivel de 300% proyectando para el cierre del año 2010, un volumen de 24 millones de dólares".

LA ESTRATEGIA

El primer desafío fue la contratación de personal talentoso, para construir el equipo fuerte que se necesitaba para apoyar este crecimiento. Más de 50 personas entre staff, administrativos y servicios técnicos se han integrado bajo éste plan estratégico de reestructuración que duró 4 meses.

Paralelamente han fortalecido los sistemas de manufactura y calidad e incrementado la capacitación para todos los procesos. No perdiendo de vista la Calidad y el Servicio al cliente que siempre han sido los factores más importantes, con los que todo el personal de TTD está comprometido.



Ing. Graham Allport / Director General



Y continúa el ingeniero Allport "Durante los primeros años TTD México, desarrolló sus actividades con 30 empleados. Al día de hoy, existe una gran diferencia, ya que tenemos una plantilla laboral de 248 personas, trabajando en 4 turnos los siete días de la semana.

Está en puerta la adquisición de nueva tecnología para los nuevos programas de producción para así incrementar la capacidad instalada, la plantilla laboral y la capacitación para más operadores.

Actualmente contamos con prensas que van desde 100 hasta 1200 toneladas con operaciones manuales y automáticas. Tratando de especializarnos en los procesos que involucran prensas de transferencia de alto tonelaje y productos que requieren alto control por sus dimensiones.

Nuestros principales clientes son TRW México, TRW Polonia, GESTAMP, Kiekert de México y Volkswagen, entre otros. Y estamos actualmente cerrando nuevos negocios, que arrancaremos para el primer cuarto del próximo año.

NUESTRA PRINCIPAL VENTAJA

Somos una empresa de Clase Mundial con una organización liviana que nos permite tener una estructura de precios muy competitiva. La fortaleza de TTD es que es una empresa familiar, con mucha experiencia y gran reputación en el ramo de Troqueles en Estados Unidos, que no tiene que cargar con una gran estructura de costos, que al final del día se cobrarían al cliente. Somos una empresa liviana, que ofrece el mismo o mejor Servicio que los grandes corporativos que operan en el mismo sector.



La organización es de forma muy horizontal, cada quien es responsable de su trabajo y el trabajo en equipo es nuestra clave. De modo que inclusive podemos ver al Presidente y Vice Presidente de la compañía, trabajando en el piso para compartir experiencias y ayudar a resolver problemas. Es decir que todos estamos comprometidos con el mismo proyecto y buscamos el mismo resultado, -la Satisfacción absoluta del Cliente-.

Otra ventaja que ofrece TTD es que no solamente estampamos las piezas, sino que nosotros apoyamos a nuestros clientes y trabajamos muy de cerca durante el desarrollo y el diseño del troquel agregando valor a través de la experiencia de nuestros 70 años en el mercado. Además del Soporte Técnico que ofrecemos en todo momento.

2010 ha sido un año lleno de fuertes retos para TTD México, pero ya que está concluida la estrategia de reestructuración estamos posicionados para cumplir y exceder las expectativas de nuestros clientes".

Sobre el panorama para los próximos años, comenta el Ing. Allport, "Estamos cotizando muchos nuevos proyectos, algunos ya están negociados. El objetivo para TTD es crecer un 20% más para el año 2012, y si es necesario buscaremos una nueva ubicación, con mayor extensión de terreno, pero en la misma zona.

Sabemos que estar en Querétaro representa una gran ventaja porque ofrece una fuerza laboral calificada, y la gente tiene ya una cultura laboral desarrollada. Lo es también por su ubicación geográfica y desde luego como ciudad es muy atractiva para el talento ejecutivo y sus familias, por su calidad de vida.

TTD es una empresa que trabaja en base a resultados, marcamos claramente los objetivos a todos los empleados dentro de la organización y con una fuerte estrategia de comunicación, informamos constantemente el status de nuestras operaciones y así es como estamos fortaleciendo nuestro equipo, para hacer frente al reto de crecimiento y competitividad en el demandante mundo del sector automotriz".



Tú decides hasta dónde quieres crecer.



Hoy más que nunca es momento de invertir en tu preparación.

Saca ventaja y estudia en el primer programa diseñado especialmente para personas que trabajan.

- Horarios que se adecuan a tus necesidades.
- Plan cuatrimestral a 3 años.
- Titulación sin tesis.
- Equivalencias de estudios anteriores.
- 24 años en adelante.
- Estudia en el campus que más te convenga.

LICENCIATURAS EJECUTIVAS

Maestrías | UVM

En tres años me han ascendido dos veces.

Aumenté la cartera de clientes de la empresa en un 25%.

Fui parte del equipo encargado del proyecto más importante de la compañía.

¿Te vas a conformar con eso?

Que tus logros no se detengan, puedes hacer más. Estudia con la máxima intensidad académica, una de las maestrías UVM en Campus Querétaro.

Destaca profesionalmente con la ventaja UVM:

- Profesores altamente capacitados con experiencia profesional en el área que imparten.
- Planes de estudio actualizados conforme al mercado laboral.
- Titulación sin tesis.
- Un campus cerca de ti.
- Horarios que se adaptan a tus necesidades.



Campus Querétaro
Tels.: (01 442) 211 19 00
www.queretaro.uvmnet.edu

Visítanos o llámanos.
www.uvmnet.edu
01800 0000 UVM
(886)

LA UNIVERSIDAD GLOBAL

UNIVERSIDAD DEL VALLE DE MEXICO

Laureate International Universities



ENGEL

be the first.



Dr. Peter Neumann / Presidente de Engel. Helga Neumann. Dr. Alfred Langle / Embajador de Austria en México. Ing. Tonatiuh Salinas / Secretario de Desarrollo Sustentable del Estado de Querétaro. Ing. Alberto Meade / Director General Engel de México.



Por: Andrea G. Ramírez Dr. Peter Neumann / Presidente de Engel

INAUGURA, CENTRO TÉCNICO EN QUERÉTARO

En respuesta a la creciente demanda por su Tecnología de vanguardia ENGEL de México, decide invertir en Querétaro, y abre un Centro de Tecnología, para estar más cerca de todos sus clientes.

Es así como en días pasados, ENGEL DE MÉXICO inauguró su Centro Técnico, ahora ubicado en el Parque Industrial el Marqués, en Querétaro. Ante la presencia de los más altos ejecutivos de la empresa, autoridades gubernamentales, clientes y amigos. La empresa con experiencia de más de 60 años en el mercado, refuerza su presencia en nuestro país con la apertura de este Centro Técnico.

El Ingeniero Alberto Meade, Director General de Engel de México dio la bienvenida a los invitados especiales y dijo "Este es un día muy especial para nosotros en el que vemos importantes metas realizadas. Esta inauguración confirma nuestro compromiso con México y con Latinoamérica, agradezco su presencia a todos nuestros clientes y amigos y sobre todo agradezco al equipo de ENGEL de México, por su empeño y esfuerzo diario, para cumplir

este sueño". El ingeniero Meade también dio una bienvenida especial al Presidente de ENGEL, el Doctor Peter Neumann, quien en su discurso dijo, "Es un verdadero placer estar aquí en Querétaro, para celebrar ésta Inauguración, que confirma nuestra estabilidad como empresa, nuestra filosofía y compromiso de ofrecer la mejor Tecnología, con el mejor Servicio al cliente.

México es uno de los países que muestra un mayor crecimiento industrial por varios años y en ENGEL pensamos que es muy importante establecernos aquí, para responder a las exigencias de su industria en Tecnología de vanguardia, en calidad y en servicio. Sabemos que podemos responder a este reto.

Como ustedes saben Austria y México son dos países que tienen historia juntos y mantenemos una estupenda relación, somos verdaderos amigos y socios. En ENGEL queremos formar parte del crecimiento industrial en México, desarrollando nuestra tecnología y tratando de entender y satisfacer las necesidades de nuestros clientes y de apoyarlos tanto como sea posible. Es un honor estar presente y ser testigo de este gran paso de ENGEL".



Ing. Alberto Meade / Director General Engel de México.

éste Centro Técnico, tenemos además un almacén de refacciones, con cerca de dos mil números de partes, lo cual brinda seguridad a nuestros clientes. Y el diseño se seguirá desarrollando en Austria.

Con la apertura de este Centro Técnico esperamos tener un incremento en ventas del 15 al 20% anualizado, ya que con él reforzamos nuestro compromiso a largo plazo.

La inversión fue de 3 millones de dólares. En ésta etapa de inicio hemos encontrado en Querétaro gente muy comprometida y bien capacitada, con ganas de superarse y crecer junto con la empresa".

VENTAJAS COMPETITIVAS

En entrevista con el Director General ingeniero Alberto Meade, comenta "En México ya teníamos presencia desde 1996, pero el objetivo de este Centro es estar más cerca, queremos que nuestros clientes vengan a la sala de exhibición, queremos responder sus preguntas y apoyarlos en sus procesos. Nuestras máquinas de inyección tienen un rango que va desde 30 hasta 5 mil toneladas. Y damos servicio a sectores como automotriz, electrónico, empaque, moldeo técnico e industria médica. En

Continúa el ingeniero Meade "La primera es la experiencia de la Tecnología ENGEL, que ya es reconocida a nivel mundial. Otra ventaja de excelencia es que somos pioneros en Europa en el desarrollo de máquinas eléctricas, duraderas y confiables.

Y una más muy importante, es que aún siendo una empresa familiar, es muy sólida y reporta ventas por alrededor de un billón de dólares. La diferencia está en que las empresas de



Ing. Tonatiuh Salinas / Secretario de Desarrollo Sustentable del Estado de Querétaro

muchos de nuestros competidores pertenecen a fondos de inversión, dependiendo mucho del movimiento de los mercados bursátiles. Cabe mencionar también que recientemente ENGEL fue nombrado proveedor del año para NOKIA y para VW, a nivel global.

LA ESTRATEGIA

Ofrecer una máquina de excelente calidad a precios competitivos, que le permita al cliente encontrar la diferencia, para poder hacer sus procesos de producción mucho más eficientes. Otra es estar con los líderes, la mayor parte de nuestros clientes son líderes en su sector, como es ENGEL. Buscamos clientes clave en cada sector para poder desarrollar juntos una tecnología de acuerdo a sus necesidades.

En ENGEL vemos un panorama de crecimiento favorable para los próximos cinco años, quizá no muy agresivo, hablando del sector automotriz, pero medicina, electrónico y empaque son sectores que podrían presentar crecimiento en un 4 o 5% en promedio. México es un país muy competitivo, estamos aquí para reforzar nuestro compromiso con la industria y nuestra presencia a largo plazo". **T**





Precision. Passion. Partnership.



CRECIMIENTO ACELERADO EN MÉXICO

Por: Gabriela Rodríguez

GETRAG está dedicada a la fabricación de Transmisiones manuales-automáticas en su planta ubicada en el Parque Industrial Castro del Río, en Irapuato. Es una empresa de origen alemán, que inició operaciones en 1980.

En México se han establecido con el objetivo de surtir a su cliente FORD, iniciando actividades recientemente. GETRAG a tan sólo unos meses de inicio de su operación, ya han registrado un crecimiento, y al respecto nos platica el Director General Ingeniero Raymond Pugliese, "Ésta es la primera planta de todo el Grupo GETRAG, en donde se fabrican de forma masiva las transmisiones manuales- automáticas. Este tipo de transmisiones básicamente tienen partes similares por dentro, pero trabajan automáticamente. Y hemos hecho el lanzamiento junto con FORD MOTOR COMPANY, para el modelo FIESTA que se ensambla en Cuautitlán, Estado de México. De esa producción de autos, algún porcentaje es para el mercado nacional, y el resto se envía para Estados Unidos, que es su mercado principal.

Nuestro único cliente es FORD. La mayoría de nuestra producción actualmente es para la planta de Cuautitlán, pero también estamos exportando una pequeña parte de nuestra producción directamente a nuestra planta en Tailandia y en el corto plazo estaremos embarcando nuestro producto a Norte y Sudamérica. La exportación hacia Estados Unidos a finales de este año, es debido a que vamos a empezar a involucrarnos en un proyecto para el FORD FOCUS, que se construirá en Michigan, así que nuestro producto también se estará exportando hacia el vecino país del norte.

De ahí la importancia de nuestra ubicación. Estamos prácticamente en el centro del país, con fácil acceso para cualquier forma de envío y recepción; pues también estamos importando algunos materiales de Alemania.



Ing. Raymond Pugliese / Director General



C.P. Luis Ortuño / Contralor General



Estamos muy complacidos de estar trabajando para FORD MOTOR COMPANY. Estar involucrados en estas dos plataformas, la del FIESTA y la del FOCUS, que están ganando popularidad cada día, nos exige mucho de nosotros mismos. Esto nos ayuda a crecer, por supuesto, nos lleva a ser mejores, siempre haciendo lo mejor que podemos, el mejor esfuerzo, así al final del día es como se obtienen los resultados que busca la empresa.

Al día de hoy, en muy poco tiempo tenemos trabajando todos los procesos. Un aspecto de gran importancia es que somos la primera empresa que se dedica a la fabricación de las transmisiones manuales-automáticas, así que no todos en la compañía tienen todavía la experiencia en esta especialidad, estamos aprendiendo cada día y sobre la marcha. Estamos creando la experiencia.

Otro reto es que somos una empresa de cultura internacional, no somos una empresa solo con empleados de una nacionalidad. Como yo, somos varios de origen estadounidense, y tenemos mucha gente de Alemania, y tenemos muchos colegas mexicanos también. La cultura y costumbres en México, son muy importantes para nosotros. Así que integrar a personas de tres países diferentes, bajo una sola ideología o costumbres es bastante difícil. De hecho lo que tenemos que hacer es integrar las tres culturas para trabajar juntos, es conocer lo más importante de México, que es su gente e integrarnos nosotros, no como extranjeros, sino como siendo parte del mismo equipo con un objetivo común, en este renglón tenemos mucho que aprender de éste país y su cultura. Y personalmente no estoy más que sorprendido por el equipo de gente mexicana con el que estamos trabajando, todos y cada uno comprometidos, trabajando duro para conseguir los objetivos de la compañía.

Nuestro objetivo es ser los mejores y obtener el mejor benchmarking en nuestro Grupo y estamos seguros de que lo vamos a conseguir y que estamos en la ruta correcta para lograrlo.

He estado en la industria de autopartes por más de 26 años, pero siempre en los Estados Unidos. Así que ahora que he venido a México he sido cuidadoso en no presionar a la gente para que entienda a los americanos, más bien estoy aprendiendo cómo integrarme a la cultura para poder ser más como mexicano, que como turista, en realidad amo este lugar.

Estamos trabajando muy de cerca con el gobierno y las universidades locales, para poder contratar gente, no necesariamente con experiencia en manufactura de transmisiones, pero con habilidades y talentos adicionales, que nos permitan integrarlos al equipo de GETRAG y al mismo tiempo expandir sus habilidades.

Les enseñamos la Precisión de nuestro producto, les apoyamos para que desarrollen la Pasión, que es parte del compromiso que deben tener para hacer siempre el mejor esfuerzo y para apoyar la filosofía Partnership de Clase Mundial. **T**



La relación que en GETRAG tenemos con nuestro cliente FORD es como si fuéramos Socios, la definimos como Partner-Customer-Supplier. Esto es porque hemos decidido trabajar hombro con hombro apoyándonos en cada proyecto, solucionando juntos -como un solo equipo- cualquier imprevisto. Iniciamos en el 2009 y así hemos trabajado durante todo el programa, desde el inicio.

La producción al día de hoy es entre 400 y 500 transmisiones por día, en promedio alrededor de tres mil por semana. Actualmente somos 275 personas trabajando seis días a la semana, pero seguimos creciendo por lo que planeamos un aumento de la plantilla laboral para finales de este año, de alrededor de 400 empleados. Con un importante proyecto de crecimiento en el mediano plazo hasta llegar aproximadamente a mil trabajadores”.

ESTAMOS CREANDO LA EXPERIENCIA, RESPONDIENDO AL DESAFÍO

Sobre los desafíos de una empresa global dedicada al demandante sector automotriz, comenta el Ing. Raymond Pugliese “Cuando llegamos aquí no había nada más que un campo verde. En poco tiempo hemos desarrollado una planta de manufactura de Clase Mundial. Gracias a la colaboración de todo el equipo de construcción, a nuestros socios, todo se ejecutó de manera excelente, en tiempo y dentro del presupuesto.

BOMBARDIER

Por: Aurea García

MÉXICO

SE HA CONVERTIDO EN EL PAÍS NÚMERO **UNO** A NIVEL MUNDIAL, COMO RECEPTOR DE INVERSIÓN EN EL SECTOR **AEROESPACIAL**

El Presidente Felipe Calderón, encabezó la entrega a la UNAQ del primer avión Bombardier, así como la inauguración de la Tercera Planta Bombardier Aerospace México.

Bombardier representa la instalación de la primera planta industrial dentro del parque aeroespacial de Querétaro, donde se fabricará el fuselaje completo, así como el sistema eléctrico, del modelo de avión Learjet 85. Bombardier es el primer fabricante de aviones que instala de manera directa una fábrica de piezas y componentes en el país.

La planta industrial de Bombardier se dedicará a construir estructuras, fuselaje y alas, así como arneses eléctricos, cableado, y sub ensamblés del avión ejecutivo Learjet 85. El programa del avión Learjet 85 en Querétaro se estima que creará hasta 1,000 empleos una vez que haya desarrollado todo su potencial. Éstos empleos se suman a los más de 1,200 empleos con que ya cuenta actualmente Bombardier en Querétaro.

BOMBARDIER ha anunciado inversiones en México por **450 millones de dólares.**

De ellos, 200 millones corresponden a la primera inversión anunciada en el 2005, para ser ejercidos en un periodo de 7 años y que se reflejan en las plantas contiguas que el Presidente Calderón inauguró en febrero del 2008 y que producen el fuselaje trasero de la familia de aviones ejecutivos Global, así como los arneses eléctricos para casi todos los modelos de avión Bombardier. Los otros 250 millones corresponden al anuncio realizado en Los Pinos, el 29 de mayo de 2008, para el programa Learjet 85, con una inversión que será ejercida también en un periodo de 7 años.

Los productos que serán manufacturados en la nueva planta para el Learjet 85 son estructuras de composite, que incluyen el fuselaje completo y las alas, así como los arneses eléctricos y la instalación de subensamblés.

Con la inauguración de esta planta, Bombardier está listo para iniciar la producción del nuevo Learjet 85.

Una vez más, a la vanguardia de la industria, Learjet es el primer armador de aviones en alcanzar el permiso de manufactura en México por parte de la Administración Federal de Aviación de los Estados Unidos de Norte América (FAA por sus siglas en inglés), para la Categoría 1 y 2 de aeropartes, tales como las estructuras de alas y fuselaje.

Tal es el caso de la empresa canadiense BOMBARDIER, que ha encontrado en nuestro estado respuesta a sus más altas demandas de calidad en recursos humanos y proveeduría local, para producir manufactura aeronáutica y fuselajes de materiales compuestos.

Con tecnologías de punta, Querétaro ofrece a los inversionistas, un inmejorable clima de negocios, aunado a la voluntad de ciudadanos y gobierno de conjuntar esfuerzos. Recientemente



Lic. Felipe Calderón Hinojosa
Presidente Constitucional de los Estados Unidos Mexicanos



En su participación, el Gobernador de Querétaro, Licenciado José Calzada Rovirosa, añadió "Estamos orgullosos en esta ocasión en que constatamos la confianza que tienen en nuestro país los empresarios del sector aeroespacial, que con hechos como el que hoy nos convoca, reiteran su compromiso en Querétaro.

fuimos ratificados por el Tecnológico de Monterrey y por el Instituto Mexicano de la Competitividad, como el tercer Estado más competitivo de país.

Hoy Querétaro se distingue a nivel nacional por su clima de paz laboral y competitividad que incentiva a la inversión". **T**

SE CONFORMA **NUEVO** **CLUSTER** **BIOTECNOLÓGICO**

• Preside Tonatíuh Salinas Muñoz, titular de SEDESU, reunión con representantes de 60 empresas, universidades y centros de investigación que manifestaron su interés en conformar el cluster biotecnológico

• Afirmó que existen alrededor de 1,700 empresas en el sector que generan exportaciones por más de 300 MDD e importaciones por más de 940 MDD

Por: Norma Martínez

El Secretario de Desarrollo Sustentable, Tonatíuh Salinas Muñoz, dio el banderazo de salida a los trabajos de conformación del cluster biotecnológico, que podría estar plenamente constituido en el primer semestre del año próximo.

Ante representantes de alrededor de 60 empresas, universidades y centros de investigación que manifestaron su interés en formar parte del cluster, el Secretario presentó las perspectivas favorables que existen para esta industria en Querétaro, ya que en la entidad existen 1,700 empresas en el sector que generan 21,622 empleos.

Además, informó que las industrias relacionadas con la biotecnología generan 309.2 millones de dólares en exportación y 948.1 millones de dólares en importación.

En cuanto a oferta educativa, señaló que existen 2,300 alumnos inscritos en alguno de los 22 centros educativos enfocados en el sector biotecnológico como son universidades, programas de posgrado, universidades técnicas y centros de investigación y desarrollo.

“Precisamente se busca que se trabaje en forma vinculada y vertebrada para potencializar mucho más los resultados del cluster, los números son importantes, una décima parte de las exportaciones está relacionada con el sector, prácticamente la mitad de la manufactura está relacionada, cualquier esfuerzo que podamos hacer para que crezca creemos que tiene mucha posibilidad de éxito”, aseveró.

Con los objetivos del cluster indicó que se espera la atracción de nuevas inversiones, el aumento de exportaciones y de la competitividad así como la inclusión de proveedores locales.

Sobre los apoyos otorgados a la innovación y desarrollo tecnológico informó que se espera una bolsa posible de 100 millones de pesos por parte de CONACYT para el impulso de proyectos queretanos, recursos a los que se sumarán 20 millones de pesos provenientes de la Secretaría. **T**



MANTENIMIENTO INTEGRAL A SISTEMAS HIDRÁULICOS

- >> Reparación de cilindros.
- >> Filtrado de aceite.
- >> Precarga de acumuladores.
- >> Reparación de válvulas Servo y proporcionales.
- >> Fabricación y mantenimiento unidades de potencia hidráulica.
- >> Reparación de bombas de Paletas y pistones.
- >> Servicio en planta o nuestras Instalaciones y días festivos.

Senda Eterna No. 228-10 Fracc. Milenio III
Tel. 198-1341 Cel. (442) 264-6367
mavctecno@yahoo.com : : tecno_consultores@hotmail.com

EXPO PLÁSTICOS
MONTERREY 2011
www.expoplasticos.com.mx



www.expoempaque.net

EXPO MANEJO DE MATERIALES Y LOGÍSTICA 2011
MATERIAL MANEJO Y LOGÍSTICA EXPO

www.expomanejodemateriales.com

3 Exposiciones Internacionales de Tecnología y Soluciones para las Industrias de:

**Plásticos
Empaque, Envase y Embalaje
Manejo de Materiales y Logística**

Febrero 22 - 24, 2011
Cíntermex, Monterrey, N.L.

Organizan

giprex

Trade Show
Factory



CELEBRA SU X ANIVERSARIO LA CONSOLIDACIÓN DE UN SUEÑO



Javier Iturria

Yon De Luisa

Ing. Santiago Agirregoikoa

Con un emotivo evento en sus instalaciones de Celaya Guanajuato, la empresa de origen Vasco celebró su Décimo Aniversario.

Por: Gabriela Rodríguez



Yon De Luisa, Ing. Santiago Agirregoikoa, Juan Luis Ayaustuy, Lic. Kristina Elgoro, Ing. Eugenio Otsoa

Ante la presencia de personalidades del País Vasco, del Gobierno local y los más altos Ejecutivos del GRUPO ELAY, entre los que podemos contar a Yon de Luisa Director General de Desarrollo Económico de Celaya, Lic. Kristina Ekorro Miembro del Consejo de Administración del Grupo Elay, Ing. Santiago Agirregoikoa, Director General del Grupo Elay, además de representantes de organizaciones sindicales y amigos, se pronunciaron discursos sobre el comienzo, la historia y el futuro que promete ésta empresa, como proveedor del sector de autopartes.

El Director General Ingeniero Eugenio Otsoa, hizo un recuento de logros y reconoció el recorrido que la compañía ha tenido en su planta que instalaron en Celaya, Guanajuato, en Noviembre del año 2000, y dijo "Celay es una empresa perteneciente al Grupo ELAY con sede en Antzuola, que es una pequeña comunidad situada en el País Vasco, donde inició operaciones en los años sesentas con la especialidad de Corte Fino. En Celaya comenzó desde el año 2000, con una superficie de 77 mil metros cuadrados, de los que actualmente utiliza 10,500. Hoy CELAY es la empresa mexicana Líder en Corte Fino. Al día de hoy también ofrece las más modernas tecnologías para tratamientos, acabados superficiales y sobremoldeo. Integrando procesos de soldadura y ensamblaje para piezas metálicas dirigidas al sector de autopartes, que facilitan los procesos de ensamble y al mismo tiempo representan numerosas ventajas para nuestros clientes.



Ing. Eugenio Otsoa / Director General



Ing. Mario Rodríguez / Director de Arbomex Celaya
Ing. Eugenio Otsoa

Una tenemos muy clara, que ningún desarrollo tecnológico será suficiente, sin la fuerza y la voluntad de las personas que estamos seguros son nuestro mayor activo".

Al cierre de su discurso la licenciada Elgoro, agradeció por su importante labor realizada al Ingeniero Eugenio Otsoa Director General por seguir conduciendo a CELAY, con éxito y hacia la excelencia tecnológica. T

Nuestra fórmula de trabajo, se basa en una estrecha relación que mantenemos con cada cliente y de la manera de desarrollar conjuntamente todos los proyectos. Conociendo así sus necesidades para las que les brindamos soluciones que satisfacen sus expectativas, que también son las nuestras.

Este es un año muy importante para México, ya que celebra el Bicentenario del inicio de su Independencia y el Centenario del inicio de su Revolución. Para nosotros es también un año muy importante porque hace diez años inversionistas vascos de gran talla iniciaron este proyecto que con 215 empleados al día de hoy evidenciamos la Consolidación de un Sueño. La puesta en marcha de de Celay, trae beneficios para nuestra ciudad, creando fuentes de empleo con alta especialización. Uno de los grandes apoyos que tenemos es la gente que colabora con nosotros".

En su participación la Licenciada Kristina Elgoro, Miembro del Consejo de Administración del Grupo ELAY, apuntó "Cuando comenzamos tuvimos todas las incertidumbres del conocimiento de un país, pero también tuvimos la ilusión y confiamos en éste país apostando por Celaya. Al cabo de 10 años podemos presentar la tarjeta de una empresa altamente reconocida en el mundo de la automoción en México y Estados Unidos, por su Calidad, Experiencia y su vocación de Servicio al cliente. Esto no debe alentar a no bajar la guardia, a ser vigilantes y ser pioneros en innovación y nuevos desarrollos. Nuestra apuesta está clara, a comienzos del 2011, se introduce una prensa de 800 toneladas en Celay, que cumplirá con la demanda de un sector y nos hará más fuertes de cara a los competidores.



Lic. Kristina Elgoro / Miembro del Consejo de Administración del Grupo ELAY



Ing. Santiago Agirregoikoa, Ignacio Urcelay, Lic. Kristina Elgoro, Nancy Flores.



ECKERLE

G R U P P E

Siempre una solución

ISO 14001:2004

¡FELICIDADES!

A todo su equipo y colaboradores por este logro que reafirma su posición de Innovación, Liderazgo y Respeto al Medio Ambiente. Manteniendo la cultura de Industria Limpia que distingue a Querétaro.

Protección eléctrica contra las principales variaciones de voltaje para cualquier tipo de equipo que conecte a la alimentación eléctrica



VOGAR®

Regulación Profesional de Voltaje

Las variaciones y distorsiones en el voltaje son la causa principal de fallos y daños en las consolas y laptops electrónicas. Esto puede ocurrir en cualquier momento.

VOGAR brinda a sus equipos electrónicos críticos y sensibles una calidad de línea eléctrica SEGURA y COMPATIBLE.

Reguladores Electrónicos de Voltaje de 1 a 150 kVA

- Monofásicos
- Bifásicos
- Trifásicos



Instalada a Empresas • Hospitales • Plantas Educativas
Comercios • Grupo Científico y de Laboratorio • Centros de Computo
Estado Social • Instituciones de Gobierno • Oficinas • Correrías
Industria • Casas particulares

www.vogar.com.mx
Tel. (442) 223.0739 con seis líneas
info@vogar.com.mx

